

## SIRE Life Sciences

# Door overzicht inzicht: contract management en brokering

SIRE Life Sciences richt zich als marktleider in de Benelux met Recruitment en Executive Search Consultancy op de Europese Life Sciences industrie. Dat het bedrijf sinds de oprichting in 2012 een explosieve groei doormaakte, is mede te danken aan de continue innovatie. SIRE is een voorloper. Zo is sinds juni Thomas Peijnenburg aangetrokken om een boost te geven aan contract management en brokering. Een dienst die door MKB en corporate bedrijven gretig wordt afgenomen.

Nooit meer zoeken naar contracten. Nooit meer een afloopdatum missen. Efficiënt talent werven en behouden voor de organisatie. Altijd en overall overzicht en daarom inzicht. Dat werkt pas echt tijd- en kostenbesparend. Contract management en brokering (contractbeheer) zijn booming, stelt sr. manager Compliancy & Services Thomas Peijnenburg, die in juni is begonnen, maar het vele werk nu al verdeeld over zijn team dat inmiddels bestaat uit drie professionals op dit terrein. 'SIRE contract management en brokering maakt het mogelijk dat onze klanten altijd toegang hebben tot het talent dat zij wensen, zonder dat ze daar omkijken naar hebben. Bij brokering gaat het vooral over standaardisatie en digitalisering. Het is de optimalisatie van je inhuurproces. Iedere externe werknemer krijgt hetzelfde contract en voorwaarden. Door dit gestandaardiseerde overzicht wordt de flexibele schil inzichtelijk.'

### *Door het gestandaardiseerde overzicht wordt de flexibele schil inzichtelijk*

'In één oogopslag zie je wat de kosten zijn van het inhuren van expertise. Het is een outsourced recruitment oplossing die voor een optimaal proces zorgt, ' vervolgt de enthousiaste Thomas. 'Met maatwerkcontracten worden alle eisen en procedures vertaald naar de wensen van de inhuurkracht en leverancier. Zodra de ondernemer een professional heeft gevonden en deze wilt inhuren, neemt SIRE de vervolgprocedures over zodat de inhuur van de externe werknemer geheel zorgeloos verloopt. Door de combinatie van onze jarenlange ervaring, de NEN 4400-01 certificering en ons NBBU lidmaatschap verloopt

### Onder Life Sciences verstaat SIRE Life Sciences:

- Pharmaceuticals
- Biotechnology
- Medical Devices
- Clinical Research Organisations
- Healthcare
- Food
- Cosmetics
- Chemicals
- FMCG



De naam, geïnspireerd op de waarden die SIRE Life Sciences nastreeft en naleeft, heeft tevens de betekenis van het woord Heer/Koning/Senior. Dit geeft aan hoe SIRE Life Sciences gewaardeerde klanten en kandidaten behandelt.

het inhuurproces risicoloos. Wat het nog eens extra makkelijk maakt, is dat er één aanspreekpunt is en dat de ondernemer is verlost van de administratieve en juridische afhandeling. Zo kan de onderneming blijven doen waar ze goed in is: ondernemen.

### *'Zo kan de onderneming blijven doen waar ze goed in is: ondernemen'*

#### Ontwikkelingen in recruitment

Contract management en contractbeheer zijn maar enkele van de innovaties. Ook de overige ontwikkelingen gaan snel. En dat zeker in groeiemarkt Life Sciences. 'Van oudsher zijn er binnen recruitment twee mogelijkheden: tijdelijke inhuur van personeel en de werving en selectie voor een vaste aanstelling. Het wordt steeds moeilijker voor onze klanten om goede vaste specialisten te vinden, waardoor het aantrekken van externe expertise cruciaal wordt. Hierdoor is vooral is de vraag naar tijdelijk personeel sterk toegenomen en daarnaast durven werknemers ook zelf weer te freelancen omdat de garantie op werk aanzienlijk is toegenomen. Voor bedrijven brengt dit flexibele personeel kennis, expertise en vaardigheden mee naar binnen die ze direct kunnen inzetten, waardoor er veel tijd bespaard kan worden. Immers: een lange inwerkperiode is niet nodig. Op deze manier kunnen bedrijven op personeelsgebied makkelijk schakelen en dat is een groot voordeel.'

#### Groeimarkt: Life Sciences

Waarom is specifiek de Life Sciences toch zo'n groeiemarkt, terwijl andere sectoren (waaronder de financiële) lang zo'n

hoogconjunctuur niet kennen? 'Life Sciences draait om de primaire levensbehoeftes van mensen. Iedereen wil een goede gezondheid, langer en hoger kwaliteit van leven en heeft voeding nodig,' stelt Thomas.

Daarnaast is al uit eerdere Biotech & Life Sciences interviews met SIRE Life Sciences bekend dat de concurrentie in de Benelux recruitment branche laag is en het volume hoog. Zo liet CEO Jan-Willem Broekhoven eerder weten: 'Wat ook aan ons succes heeft bijgedragen, is het feit dat er weinig recruiters zijn en degenen die er zijn, werken zeer traditioneel. Wij onderscheiden ons door van Recruitment een Science te maken. Als marktleider binnen de Life Sciences geloven wij dat de recruitment markt moet doorschakelen. Wij houden van technologie en innovatie, zeker in een Life Science markt die drijft op ontwikkeling. Het aanbieden van efficiency diensten als contract management en brokering is daarvan een karakteristiek voorbeeld.'

#### Voor meer informatie:

[www.sire-search.com](http://www.sire-search.com)  
[info@sire-search.com](mailto:info@sire-search.com)

**Netherlands** +31 (0)20 658 9800  
**Belgium** +32 (0)2 588 1277  
**Germany** +49 (0)89 3803 8966